

# アイエスオート通信



# カーライフプランで

# 新車をお得に買う法

会員制くるま駆け込み寺  
1年落ち中古車の方が高い  
お車コンサル伊藤が行く

昨年の9月初めの日曜日の夕方  
のことでした。修理をしたばかりの  
Iさんから、私の  
携帯に着信があり  
ました。私は、先  
月修理させていた  
だいたドライブシャ  
フトの不具合がまた再発したの  
かと思い、恐る恐る電話出まし  
た。  
するとIさんは、「今日は自分  
の車ではなくて、会社の同僚で  
ルノーのカングーに乗ってみた  
いという人がいるんだけど、い  
くらぐらいでありますか？」  
その人は、今まで外車に乗った  
ことがあるのかをお聞きしまし  
た。『ずっと前から、ルノーの  
カングーに憧れていて、初めて  
外車に乗るんだけど』  
私は予算を尋ねました。すると  
Iさんは『150万円』と答え  
てくれました。私は、150万  
円のカングーだとあるにはある  
が前の型になると伝えました。  
なぜかという前の型だと5年

以上前になるので、オートマッ  
クの故障が多い車だからです。  
そういうことが頭をめぐり、カ  
ングーなら200万円以上出さ  
ないと故障が多くて、大変だと  
思う旨を伝えました。そうしま  
したら、Iさんは『解りました』  
と電話で解ってもらいその場は、  
そのまま終わりました。  
その約1か月後に再びIさんか  
ら電話がありました。

『先月話した同僚が車を買いた  
いので、相談に乗って欲しい』  
とのことでした。  
私はその場で、Iさんの同僚の  
方の携帯に電話をいたしました。  
その方は、Nさんという方で、  
Iさんと同じ職場で一宮に住ま  
われている方です。

その電話では、相談に乗って欲  
しいので、来店されたいとい  
いことでした。その電話の3日  
後、平日の夕方に約束をいたし  
ました。  
当日、Nさんが先に到着されま  
した。早速相談内容について改  
めてお聞きしました。

記事を読んでいただいた方の中  
には、自分はどうな相談に乗って貰  
えるのか？という疑問を持たれた  
方もお見えになると思います。そ  
んな方に、お勧めするのがこのセ  
ミナーです。このセミナーでは、

## 知って得する買い替えセミナー第6弾

皆さんのカーライフをよりよく過  
ごしていただくための『カーライ  
フシート』を紹介いたします。こ  
れを作成すると現在ご利用のお車  
をいつ、どのように買い替えすれ  
ば、お得かが解ります。これを知

カングーが乗りたいたいとお聞き  
していましたので、どうしてかを  
お聞きしました。『デザインが  
いい。それに人も乗れるし荷物  
も乗せられて使い勝手がいいの  
で』それ以外にどんな要望があ  
るかをおたずねしました。

『コストを抑えたい、できれば  
長く乗り続けたい』とのこと  
でした。そこで私は長くとはどの  
ぐらいか？とお聞きしたところ  
『10年ぐらい』

それをお聞きして、私はこの条  
件でカングーは無理と思いまし  
た。その理由は、デザインと使  
い勝手はいいのですが、長く乗  
り続けるこ  
ととコスト  
を抑えたい  
という要望  
には合わな  
い車だから  
です。

私は輸入車  
は無理だと考えましたので、国  
産車で他にデザインと利便性で  
好きな車はないかとお尋ねしま  
した。  
内藤さんは、『マツダのプレマ  
シーのワインレッド』と言われ  
ました。その他もお聞きしたと  
ころ、『シエンタ』だそうです。



るだけでも、お役に立ち  
ます。講座が終わった後  
は、おクルマの相談であれば何で  
もお答えいたします。日時…3月  
31日13時30分から16時  
まで場所所県民ふれあい会館定員  
10名。お申込は、フリーダイヤ  
ル0120-668-999まで

発行所 アイエスオート  
岐阜市今嶺4-8-9  
2019年3月発行  
フリーダイヤル 0120-668-999

貴方の極上中古車をコンサルタントが探す!

ご主人がトヨタのディーラーでシエンタの新車を見積もりを貰ってきたからだそうです。

Nさんは、続けて嫁入りの時の新車のモコが半年前に中古で買ったラパンターボのどちらかに買い替えたとおっしゃっていました。

そこで私は、アイエス・オート会員の話をさせていただきました。私どもアイエス・オートでは、入金金5000円(税別)、2年間で5000円(税別)でお車に関する相談にお答えすることが出来ます。それ以外に中古車鑑定が半額、カーライフ・プランシートの作成1回1万円(税別)を無料に、整備代を会員価格にしております。こういう説明をしたところ、Nさんは快諾していただきました。

そこで、カーライフ・プランシートを作成することになりました。そのカーライフ・プランシートを作成するために、保険の等級、年間の走行距離、ご主人の年齢、奥様の年齢、支払条件をお聞きしました。そしてトヨタ・シエンタの見積書を後ほど送ってもらおうようにお願いしました。こうしてNさんとの話は終わり、帰り際にお乗りになっていたモコの査定をさせていただきます。そして別れ際にプレマシーを覗いてくれるようをお願いしました。

### アイエスオート通信

## カーライフプランシート作成

Nさんは、ご自宅に戻られて、見積書をラインで送ってくださいました。これで資料が揃いましたので、早速カーライフ・プランシートの作成に取り掛かりました。

まずワンレッドのプレマシーをオークションサイトで探しました。そのうちありましたワインレッドのプレマシーはありませんでした。そこで、小売しているサイトを探しました。すると、全国で5台あり、ワインレッドは、1台見つかりました。

価格は安かったのですが、程度が悪く購入されても、のちに修理が発生したりする可能性があります。たので、お勧めできません。そこで、色違いですが、グレーのプレマシーを基準にカーライフ・プランシートを作成することにしました。

その車は、182万円(諸費用込)で、スタッドレスタイヤとアルミホイール、車検が2年付きでした。走行距離は1万4千5百キロ、年式が平成27年8月です。これに10年間の自動車税を調べることになりました。愛知県のハイブリッド車は、購入した翌年は75%減税があり34500円が8700円になります。調べて分かったのですが、驚きです。岐阜県は残念ながらありません。

次に10年間で受ける車検の時の重量税を調べます。シエンタが1万5千円が4回、プレマシーは、2万4千6百円が4回。重量税だけを見ると約1.5倍プレマシーが高くなりました。

次に自動車保険です。これも若干シエンタの方が安かったんですが、あまり差がありません。次に整備費用です。

シエンタが10年で約115万円、プレマシーが約131万円、こうして算出している行き一番驚いたのが燃費です。一宮からの通勤にご利用になられるので、1か月千キロとして、10年で計算するとプレマシーが98万円、シエンタは、55万円。さすがハイブリッドエンジンです。

最終的に、カーライフ・プランシートの作成に四日ほど費やしました。完成後、早速Nさんに電話を入れ、翌日夕方来店のお約束をさせていただきます。

## 驚きのトータルコストに

Nさんは、Iさんと一緒に来られました。私は早速説明をいたしました。最初に計算の根拠をひとつづつお話ししていきます。そして10年トータルコストをお伝えすると、Nさんは『中古車のプレマシーの方が、もつと安いと思っていた』とおっしゃられました。

私が、作成したカーライフ・プランシートのトータルコストは、新車シエンタのガソリン車が、約615万、中古車のプレマシーが約575万円でした。40万円の差があります。新車のシエンタの場合、ここから値引きがあります。値引きによつては、ほぼ同額なることになります。Nさんは、この点に驚かれたようです。

それからNさんからは、連絡がありませんので、おそらくシエンタの交渉がうまく行き新車を購入されたのではないのでしょうか？

皆さんは、どのように感じられたのでしょうか？思い込みというのは、損を招くことがありますね。

既に会員になられている方で、まだカーライフ・プランシートを作成されたことがない方は、買う、買わないに関わらずご連絡ください。1回は無料で作成させていただきます。

## 続、なぜ現地仕入なのか

前回現地仕入れのお話を途中で中断してお伝えしました。憶えてお見えになりますか？

ゴルフのコンパチブルを乗りたいう方に、車庫の関係で、ベントをお勧めした私は、幸い東海市のUS名古屋で上物を見つけた。しかしながら落札価格が上がり過ぎて、断念して戻ってきました。再度千葉のオークション会場で、ディーラーの試乗車を見つけたのです。

そして外観のチェックを始めます。まずメッキモールを確認します。メッキモールは日に当たると劣化します。これで駐車場が屋根付きなのか解ります。この車は屋内で保管されていたものです。

ボディーを手で軽く触ってみると、ざらざらとした感触がありません。コーティングもしっかり残っています。

次は、板金やボディーやドアの取り換え塗装がしてないかを確認します。皆さんは新車は絶対に板金や塗装はしてないかと思われているかもしれませんが、実はそうではありません。外国車は、船便で輸送されてきます。その間に事故などもあります。ではその事故した車は販売しないか？というところではありません。

バンパーを取り替えたり、ボンネットを取り替



## 中古車鑑定士について

えたりすることがあります。もちろんこうしたことが出品リストに載ることはありません。例えばボンネットを取り替えた場合、ボンネットと本体との隙間が真つすぐ平行になることはほとんどありません。またボルトを締めた後でも残ります。

こうして確認したのち、今回の車は無事に予算の内落札することができました。

会場ではエンジンを掛けることは出来ませんが、試乗することは出来ません。そこで落札した車を私は自走してくるようにしています。それは運転しないことと解らないことがあるからです。

例えば、車が真つすぐに走るかのチェック、自動運転が正常に働かないか、風切音がないか、足回りのガタや異音はないか、エンジンの吹きあがり、実際の燃費との相違がないかなどです。

これらのことで方が一異常が認められた場合は、折角落札した車ですが、お客様には販売いたしません。

どうするかというと、オークションに出品します。こうしてアイエスオートの現地仕入は、単に現地に行つてみてくれるだけではなく、お客様へ保証のために私自身がオークション会場へ出向く、自走してくる理由です。

同業他社から「よくそんなことができるなあ」とよく言われていますがお客様に納得して頂ける車を提供するため、私が出来ることを精一杯させていただいております。



おクルマコンサルタント放浪記は、上のQRコードを読み込んでご覧ください

ネットで購入した  
タイヤでもOK  
持ち込み  
タイヤ交換  
↓  
フリーダイヤル  
0120-668-999