アイエスオート通信

発行所　アイエスオート
岐阜市今嶺4-8-9
第035号　2020年2月 発行
ﾌﾘｰﾀﾞｲﾔﾙ　0120-668-999

クルマの寿命？乗り換え時期は？

私たちが、あなたのお車をピカピカに致します

買い替える？車検を受ける？どちらが良いか？

こんにちは、おクルマコンサルタントの伊藤です。前回のアイエスオート通信発行後に、いくつかのご問合せがありました。それぞれの方のお話を聞き私なりにアドバイスをさせていただきましたが今回はその一部を皆さんにご紹介したいと思います。

先ずはご近所のＡさんです。３年ほど前に、このアイエスオート通信をきっかけで軽自動車の点検や車検を出されるようになったＡさん、今回はアイエスオート会員を更新されてすぐに普段奥様が通勤で使っているホンダのストリームの相談です。

今年の９月が車検で車検を受けるか？新車若しくは中古車のどちらかに買い替えるか？でした。

まずストリームは新車で購入され今年で１３年、走行も１７万キロを超えています。

来年度から自動車税も増しになるのと一体車検がいくらかかるのか？もし車検を受けても今後の修理費用が心配だというこのことでした。

また今年は色々な出費もあるのでクルマのコストは出来るだけ抑えたいという要望です。

Ａさんは今までクルマは２年落ち中古車の型落ち１～２年落ちたそうで、新車だったそうだけど本当に大丈夫なのか？という不安と、どこのメーカーでどんな車種が良いか？また条件は関市までの通勤で堤防を走ることが多く街乗りが燃費が良いハイブリッド車などお電話があり年検討されてお電話があり年末にお電話があり年明け１月19日の日曜日午前中にご夫婦でご来店いただきました。

そして事前に現在お乗りのホンダストリームの状態を確認するため前日に整備担当の渡邊が車検見積もりをさせていただきました。

タイヤがかなり減っているので４本とも交換する必要があります。

その他にエンジンオイルやオイルフィルターなどの定期交換部品がありますが大きな交換部品はありませんでした。

車検費用もタイヤを除くと１０万ちょっとでタイヤも海外製の特価品なら５～６万円、国産一流メーカーを乗り替えられるかが分かります。

知って得する車の買替えセミナー
ＩＮ ＹｏｕＴｕｂｅ セミナー

今回の記事を読んだかた限定で、ＹｏｕＴｕｂｅでセミナーを行います。今までは会場で開催してきましたが時間が合わないという意見がありましたので第３弾です。『賢い車の乗り替え方』のより具体的なヒントをお伝えします。この内容を知るとどうすればお得に

【ＹｏｕＴｕｂｅにライブ配信】下記のＱＲコードから配信します

カーなら１０万円くらいです。そして、ここからが私の出番でした。

車検を受けてからどこが故障しやすいか、どの程度の修理代や維持費がかかりそうなのかを調べるために少し試運転をします。

運転してエンジンの吹き具合やオートマチックの状態はどうか？

この車種のオートマチックは「ジャダー」と言って不具合の出やすく発進時や加速時にて判ります。

次に停止した状態でのエンジン音で適正にエンジンオイルを替えているかの判断をしてエアコンの状態やハンドル周りや足回りのガタが無いかを確認します。

最後に過去の定期点検や整備履歴を定期点検記録簿や点検ステッカー、エンジンルーム内の状態で確認します。

結果は、今まで大事に乗られていることもわかり程度の良いクルマだと判定しました。

そして現在の買取価格に車検を受けて１年後の買取価格や２～３年後の買取価格なども予測しました。

次に高年式の中古車と比べてお得に買えて新車と比べて堤防走行で燃費の良い車種を見つけました。

Ａさんは事前にマツダのＣＸ－３とスバルのインプレッサの各ディーラーにて試乗と見積もりもされていたようでした。

ロダのアクセラ１５ＸＤプロアクティブか15ＸＤＬパッケージです。

私がＡさんに、中古車としてお勧めしたのはマツ

その理由は、このアクセラはガソリンエンジンとディーゼルエンジンの二つありディーゼルエンジンも１５００ｃｃと２２００ｃｃとあります。

新車価格に比べて最も中古車相場が高いのがガソリン車で最もお得なのが１５００ｃｃのディーゼルエンジン車でした。

新車価格が３００万円前後したのが３年落ち走行２万キロ前後のもので２００万円前後で購入できます。

燃費もガソリン車が２０．６ＫＭ／Ｌに対して２２．００ｃｃが１９．２ＫＭ／Ｌに対して１５．００ｃｃは２１．６ＫＭ／Ｌです。

実燃費に於いても更に良かったのですが問題がありました。

それはアクセラ１５ＸＤプロアクティブと15ＸＤＬパッケージは、発売からわずか３年間しか経っていないので中古車としての流通量がとても少ないことでした。

もう一つは、試乗車などの程度の良いモノは少なくて何かしらの事情があって中古車になったクルマが流通していることです。

つまり事故車（修復歴無しでも事故している車）や冠水車（水に浸かった車）など、走行に悪影響の可能性がある重大な瑕疵車両であったり、定期点検や整備、保管状態や車室内の使い方など重要視してませんので当たり外れのリスクがある事も話しました。

そして最後に、今乗っているホンダのストリームが車検を受けても２年間位は故障の箇所が出る可能性が低いことでした。

なとてもディーラーでの下取り価格は０円と言われたそうなのに程度が良いクルマのはもので私は今処分するのはもったいないと

お伝えしました。

約１時間程度ご相談に乗らせていただきましたがお二人とも満足げな表情でお帰り頂きました

アイエスオート社員紹介

こんにちはアイエスオートで整備を担当している渡邊です。

私は自動車整備士として約５０年やっています。

約半世紀ですが自動車整備士になったきっかけは自分の手に職をつけたいと思ったからです。

技術があればどこでも幾つになっても通用すると思いました。

最初は岐阜市内のあるＢ自動車整備工場で丁稚奉公（見習い）から始めました。

そこでは約４年間お世話になり３級自動車整備士の国家資格を取ることが出来ました。

そしてそのＢ自動車整備工場の社長の知り合いで大垣のＣ自動車整備工場の社長にとても気に入ってもらい、社長の娘さん（妻）と結婚したのＣ自動車整備工場で３５年ほどおりました。

今回はその間で今でも忘れられない話をしたいと思います。

何十年か前のことです、クルマは青色の日産サニーのマニュアルミッション車で確かちょうど２月ごろだったと思います。

当時は先代から引き継ぎ私が代表となった時の事です。

４０～５０歳くらいの男性から突然電話が掛かってきてクルマが故障して動かなくなったので何とかお助けてほしいと言われました。

その故障した場所は一宮市で私の店では利用のない初めての方でした。

何で私のところに電話をしてきたのかな？

とも思いましたがその人でしたので私は何とか助けてあげたいという気持ちで一宮に行きそのサニーを見てあげました。

そしてクルマを点検していると最近どこかで車検を受けたばかりでした。

何故そこの整備工場に頼まないのか？

と疑問にも思いましたがタイヤがパンクしてラジエーターの水もかなり減っていました。

私はスペアタイヤに交換してラジエーター水を補充して応急処置をしました。

そして作業が終わりその方には出張料込みで４，５００円を請求したところその方はそんな高い金額は払えないと言われて結局のところ１，５００円だけ払ってその場を立ち去っていかれました。

その時に私は適正な請求をしたつもりでしたのでそれから二度と一見客はやらないことにしました。

現在のアイエスオートは会員制ですのでそのようなことは無いと思いますが私は今までこの仕事をやってきて仕事を受けるほうも出すほうも双方の信頼関係が無いと良い仕事は出来ないと思っています。

これからも自動車整備士として誠心誠意取り組んでいきますので皆さんよろしくお願いいたします。