アイエスオート通信

発行所　アイエスオート
岐阜市今嶺4-8-9
第050号　2021年11月発行
ﾌﾘｰﾀﾞｲﾔﾙ　0120-668-999

損をしない交通事故の交渉術!!

クルマコンサルタントがあなたのカーライフを守ります！

損しない交通事故の示談交渉！

おクルマ相談窓口のアイエスオート伊藤です。

先月緊急事態宣言が解除されましたが、皆さんはいかがお過ごしですか？

私は中古車の買い付けで県外に行くことが多く、よく電車で移動します。

大きな鞄を持ったお一人さんや友人と旅行されている人も最近は見かけるようになりました。

また買い付けした場合はクルマで帰ることもあるため高速道路もよく走りますがサービスエリアでもカップルや家族連れが増えてきたようです。

そんな人の動きが増えてなのか先月は自動車事故の相談が２件ありました。

そこで今回は「交通事故時に知らないと損をする相手や損害保険会社との交渉術」を紹介します。

10月中ごろアイエスオート会員のＡさんから突然電話がありました。

Ａさんは、医療関係の仕事をされている方で以前不要になった社用車を高く売却するアドバイスをしたことがありました。

今回の相談は危うく何十万円も損をする可能性があった実例です。

それは１０月１１日（月）Ａさんの会社のプリウスが後ろから追突されてしまったのです。

すぐに普段利用している知り合いの自動車整備工場に連絡してレンタカーの手配と今後の示談交渉も任せたそうです。

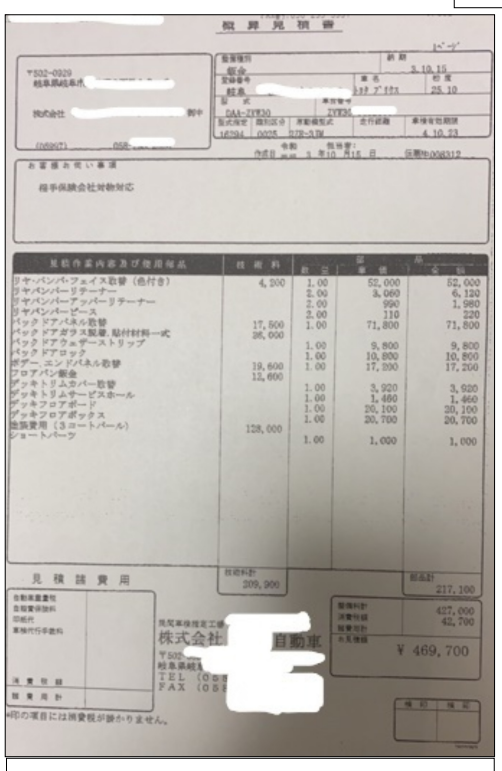
このプリウスは調子もよく車検も一年残っていて暫く乗るつもりで数か月前に１０万円ほど費用を外装修理をしたそうです。

今回の追突事故では、知り合いの自動車整備工場の概算修理見積が４６万円でした。

修理の場合は８０万円まで相手の保険会社が弁償してくれるそうでしたが一度事故したクルマはどんなに綺麗に修理しても元に戻りません、大切に乗っていたクルマであっただけにＡさんは修理では納得できませんでした。

また事故車は縁起も悪いので知り合いの自動車整備工場には買い替えの方向での示談交渉を依頼していました。

しかし相手の保険会社の提示価格は買い替えるなら３２万円というのです。



概算見積書

〒502-0929
岐阜県岐阜市
株式会社　御中

(0587)　0587

令和　3年10月15日
作成日

担当者:
保険番号:008312

新規
3.10.15
登録番号　車名　初度
岐阜　19アｰ1171　25.10
型式　車台番号
DAA-ZVW30　ZVW30
型式指定　類別区分　原動機型式　走行距離　車検有効期限
6294　0005　8ZR-AZM　4.10.23

お客様お伺い事項
相手保険会社対物対応

見積作業内容及び使用部品	技術料	数量	単価	金額
リヤ・バンパ・フェイス取替（色付き）	4,200	1.00	52,000	52,000
リヤバンパーリテーナー		2.00	3,060	6,120
リヤバンパーアッパーリテーナー		2.00	990	1,980
リヤバンパーピース		2.00	110	220
バックドアパネル取替	17,500	1.00	71,800	71,800
バックドアガラス脱着、貼付材料一式	26,000			
バックドアクェーストリップ		1.00	9,800	9,800
バックドアロック		1.00	10,800	10,800
ボデー、エンジパネル取替	19,600	1.00	17,200	17,200
フロアパン脱着	12,600			
デッキトリムカバー取替		1.00	3,920	3,920
デッキトリムサービスホール		1.00	1,460	1,460
デッキフロアボード		1.00	20,100	20,100
デッキフロアボックス		1.00	20,700	20,700
塗装費用（3コートパール）	128,000			
ショートパーク		1.00	1,000	1,000
	技術料計 209,900			部品計 217,100

見積諸費用

自動車重量税	
自賠責保険料	
印紙代	
車検代行手数料	
消費税額	
諸費用計	

自動車検査証工場
株式会社　自動車
〒502-
岐阜県岐阜市
TEL（058
FAX（058

整備料計	427,000
消費税額	42,700
総費用計	¥ 469,700
お見積額	

検印　確認

*印の項目には消費税が掛かりません。

知人自動車整備工場の修理概算見積書

活字が苦手な方にアイエスオート通信がYOUTUBEで見れます

こんな活字ばかりの新聞は読みたくないと言われる方もいると思いますので下記のＱＲコードから解説動画を見ることが出来ます。

つまり修理するなら全額弁償するが買い替えるなら３２万円しか出さないこちらに全く過失がない交通事故で相手から十分な損害賠償をして貰うのは当然の権利であるのにてきた買い替え金額が余相手の保険会社が提示しりにも低いことにＡさんは納得いきませんでした。そこで３２万円が妥当かどうかをＡさんが加入している損害保険会社のＢ担当者に相談しました。

代理店契約は事故時に安心！

通常今回の追突事故のよう場合、自分の保険を使わい被害者に過失が無い般的で直接交渉するのが一番手な い こ と か ら Ａ さ んが契約代理店契約通信相場 販売売でいるはなくて損害保険は通信販売でありたためめ担当者のＢ販売でき ま し た。（通信販売の個別で相談する こ と が ん に 個 別 相 談 や 損 害 保 険 は 個 別 の 交 渉 は 過 ち ゼ ロ 時 の 示 談 交 渉 介 入 し な い こ と が あ り ま す）そ り ま し て 担 当 者 Ｂ さ ん に 自 動 車 整 備 工 場 の 代 わ り に 相 手 の 保 険 会 社 と 交 渉 を し て 貰 う こ と に な り ま し た。Ａさんの契約の損害保険代理店の担当者Ｂさんと私は面識がありますので、私からＢさんに相手の保険会社と交渉する資料を渡しました。

「この資料を相手の保険会社に見せて価格交渉してください」

私がそう伝えて翌日担当者Ｂさんから私に連絡がありました。

「伊藤さん、早速資料を見せたら全損価格が３２万円から４３万円まで引き上がりました」

電話先でＢ担当者が「こんな簡単に時価額が上がるのか!!」と驚いていましたが、最初の提示額で示談していたら１１万円も損をするところでした。

価額は交通事故の「車両時価額」はどのようにして決まるのでしょうか？

殆どの保険会社が提示してくる時価額は「レッドブック」という資料から算出しています。

損保会社が時価額資料にする「レッドブック」

この「レッドブック」は裁判の際にも用いるですが中古車の専門知識が無い人でも簡易的に時価額判定できるようにまとめられています。

つまり一台一台異なる車両状態で週単位で相場が変化する中古車の価値を簡易的な「レッドブック」だけで判断することが間違いであることは裁判署も認めています。

そのため現実とはかけ離れた時価額となり、保険会社が提示する損害賠償額では同じ程度のクルマに買い替えることが出来ないことが多いのです。

まだ足りない車両再調達価格！

今回の場合でも４３万円ではまだ足りないためＡさんの会社の社長からの依頼もあってその後一から私が示談交渉をすることになりました。

私は直ぐにＡさん知り合いの自動車整備工場から事故車を引き上げ事故修理の再見積を行いレンタカーの段取りをしたのち、数回電話で相手の保険会社の担当者と話しました。

途中相手の保険会社の担当者が代わりましたが３日程度で示談交渉が成立しました。

その交渉内容は詳しく説明しませんが次のクルマの諸費用分をも上乗せしたの５８万円でしたのでＡさんが自己負担することの無く次のクルマが準備できるのです。

ここで私が申し上げたいのは時価額が３２万円から５８万円になったことで被害者であるＡさんが損をしなくてすんだことです。

すべての損害保険会社がそうではないかもしれませんが少なからず損をしている人は多くいると思います。

このように交通事故時は損害保険会社との交渉方法によって損害賠償額が大きく変わることを皆さんも理解して欲しいと思います。

誰がどの様に交渉するかで損害賠償額が決まるのです。

示談交渉は専門家に任せる！

知人の弁護士からもよく耳にしますが人身事故の場合の慰謝料請求も相手の保険会社が最初に提示する価格はとても低いため、弁護士に依頼すると何十万円も上がることがあるそうです。

人身事故の場合は弁護士に依頼すれば正規の損害賠償額に近づけることが出来ると思います。

物損事故の場合にも時価額交渉を専門に行うプロフェッショナルがいます。

おクルマコンサルタントは、適正な車両時価額の示談交渉を専門で行うプロフェッショナルです。

初回相談は無料ですので交通事故で相手にぶつけられた方はまず私伊藤に連絡ください。

私、伊藤にお任せください!!

アイエスオート会員
２年間たった５，５００円で相談出来る!!